订货6万吨, 江苏湛蓝肥料助力金秋丰收

世纪阳光生态肥料 6天前

6月22日,江苏湛蓝肥料2020秋季营销峰会在美丽的水晶之都——江苏东海县隆重召开,厂商欢聚一堂,忆往昔,同舟共济二十载;看今朝,携手共谱新篇章。



22日上午,与会经销商来到世纪阳光集团江苏基地参观。蓝天白云,和风阵阵;红日型硫基喷浆生产线蓄势待发;氨酸生产线、复混肥生产线机声隆隆;六大技术升级改造项目稳步推进;仓库中码放整齐的原料及复合肥产品吸引着众多经销商驻足观看……参观过程中,江苏基地总工程师杜登周详细介绍了生产系统技术改造进展及秋季复合肥生产备货情况。





世纪阳光集团肥料事业部销售副总裁朱国才在会议致辞中表示,对农资企业而言,今年的日子都不好过。由于新冠肺炎疫情,各企业开工延后,市场不同程度出现缺货,尤其是硫基肥,市场供货量严重不足。

疫情之前, 湛蓝肥料收取了冬储款。疫情之后, 为了保证市场供货, 湛蓝肥料做到了两点: 第一, 宁可不收款, 也要确保经销商冬储款的货物发运; 第二, 无论原料价格如何上涨, 都要保证客户的冬储款按原来价格执行。



世纪阳光集团肥料事业部副总裁朱国才致辞

朱国才在会上分享了集团旗下肥料生产基地技术改造及秋季备肥情况。他说,面对市场上江苏销售公司氨化硫基拳头产品严重缺货的现状,集团公司多次要求江苏基地加快氨站整改进度,尤其是在肥料事业部总裁丁勇上任后,各项整改措施快速

推进。目前,江苏基地氨酸生产线、复混肥生产线正满负荷运行,两条硫基生产线将在7月10日前开车投产。江西基地高塔生产线、转鼓生产线加班加点,生产秋季适销产品,确保秋季市场产品的充足供应。

二十载同舟共济,厂商携手谱写了许多令人感动的故事。为了感谢经销商对湛蓝一如既往的支持,湛蓝肥料为20名优秀经销商颁发了"感动世纪阳光战略合作奖"奖项。









集团农化服务中心农技师宋吉伟做秋季产品推介,详细介绍了湛蓝秋季脲醛系列、海藻系列、阳光系列、大量元素水溶肥系列产品,受到在座经销商的一致好评。



集团农化服务中心农技师宋吉伟做秋季产品推介

湛蓝肥料副总经理张志强讲解2020年秋季会议政策,产品让利、累计回款奖励、红包大派送、现场抽大奖等活动点燃了经销商的订货热情。包组订货,大奖频出,掌声阵阵,会议现场欢呼声不断,湛蓝肥料秋季营销峰会现场实现订货6万吨。



江苏湛蓝销售公司副总经理张志强讲解2020年秋季会议政策



经销商观摩查看复合肥产品



经销商踊跃交款订货

让作物更高产 让土壤更肥沃





