

老品牌焕发新生机，艳阳天金秋订货9万吨

郭庆强 刘海青 世纪阳光生态肥料 6天前

6月19日，山东红日肥料销售有限公司在山东省临沂市召开2020年度秋季营销峰会，与来自全国各地的经销商共商秋季营销大计，同时推出多项优惠订货政策答谢新老客户。



19日上午，与会经销商来到世纪阳光集团江苏基地参观。道路旁彩旗招展，迎风飘扬；红日型硫基喷浆生产线蓄势待发；氨酸生产线、复混肥生产线开足马力生产；项目提升改造项目紧锣密鼓进行中；仓库中码放整齐的原料及复合肥产品更是吸引了众多经销商关注的目光.....在硫基肥生产线及氨基肥生产现场，江苏基地总工程师杜登周详细介绍了秋季复合肥生产备货情况。



世纪阳光集团肥料事业部销售副总裁朱国才在会议致辞中表示，对农资企业而言，今年的路都走得非常艰辛。由于新冠肺炎疫情，各企业开工延后，市场不同程度出现缺货，尤其是硫基肥，因原料供应紧张，发货困难，市场供货量严重不足。

疫情之前，红日肥料收取了冬储款。疫情之后，为了保证市场供货，红日肥料做到了两点：**第一，宁可不收款，也要确保经销商冬储款的货物发运；第二，无论原料价格如何上涨，都要保证客户的冬储款按原来价格执行。**此举得到了与会经销商的强烈共鸣，全场报以雷鸣般的掌声。



世纪阳光集团肥料事业部副总裁朱国才致辞

朱国才在会上分享了集团旗下肥料生产基地秋季备肥情况。他说，目前，江苏基地氨酸生产线、复混肥生产线正满负荷运行，两条硫基生产线将在7月10日前开车投产。江西基地高塔生产线、转鼓生产线加班加点，生产秋季适销产品。**对于秋季市场的供货，红日肥料已经做到胸有成竹。**



安徽固镇县安超化肥经营部安军表态发言



曲阜市红日农资批发中心陈营表态发言

安徽固镇县安超化肥经营部安军、曲阜市红日农资批发中心陈营的发言说出了在座经销商的心里话，对艳阳天的忠诚和热爱倾注在此起彼伏的掌声中，写在每一个经销商会心的笑脸上。

“投之以桃李，报之以琼瑶。”为了感谢经销商对红日一如既往的支持，红日肥料为29名优秀经销商颁发了风雨同舟奖、合作共赢奖项。



在产品推介环节，集团农化服务中心主任薛俊志强调，农药、肥料的不合理使用，造成土壤、水体等生态环境污染，农副产品质量下降。为了解决这些问题，集团肥料事业部在增值类肥料、土壤调理剂、生物刺激素、水溶肥等研发方面着重发力，陆续推出了艳阳天海藻肥、硅镁肥、长效缓释肥、水溶肥、活性生物肥系列。



集团农化服务中心主任薛俊志做产品推介

红日销售副总经理赵丹做2020年秋季市场规划，从产能提升、产能分配、新产品研发等方面，全力保障市场供应。红日销售副总经理田兴宇公布2020年秋季订货政策，回款实物大奖、红包抽大奖等六重优惠措施点燃了经销商的订货热情，包组订货，大奖频出，欢呼不断，会议现场顿时成为抢购的海洋。短短两个多小时，红日肥料秋季营销峰会现场订货9万吨。



经销商观摩查看复合肥产品



红包大派送，幸运中大奖



经销商踊跃交款订货

让作物更高产 让土壤更肥沃

