

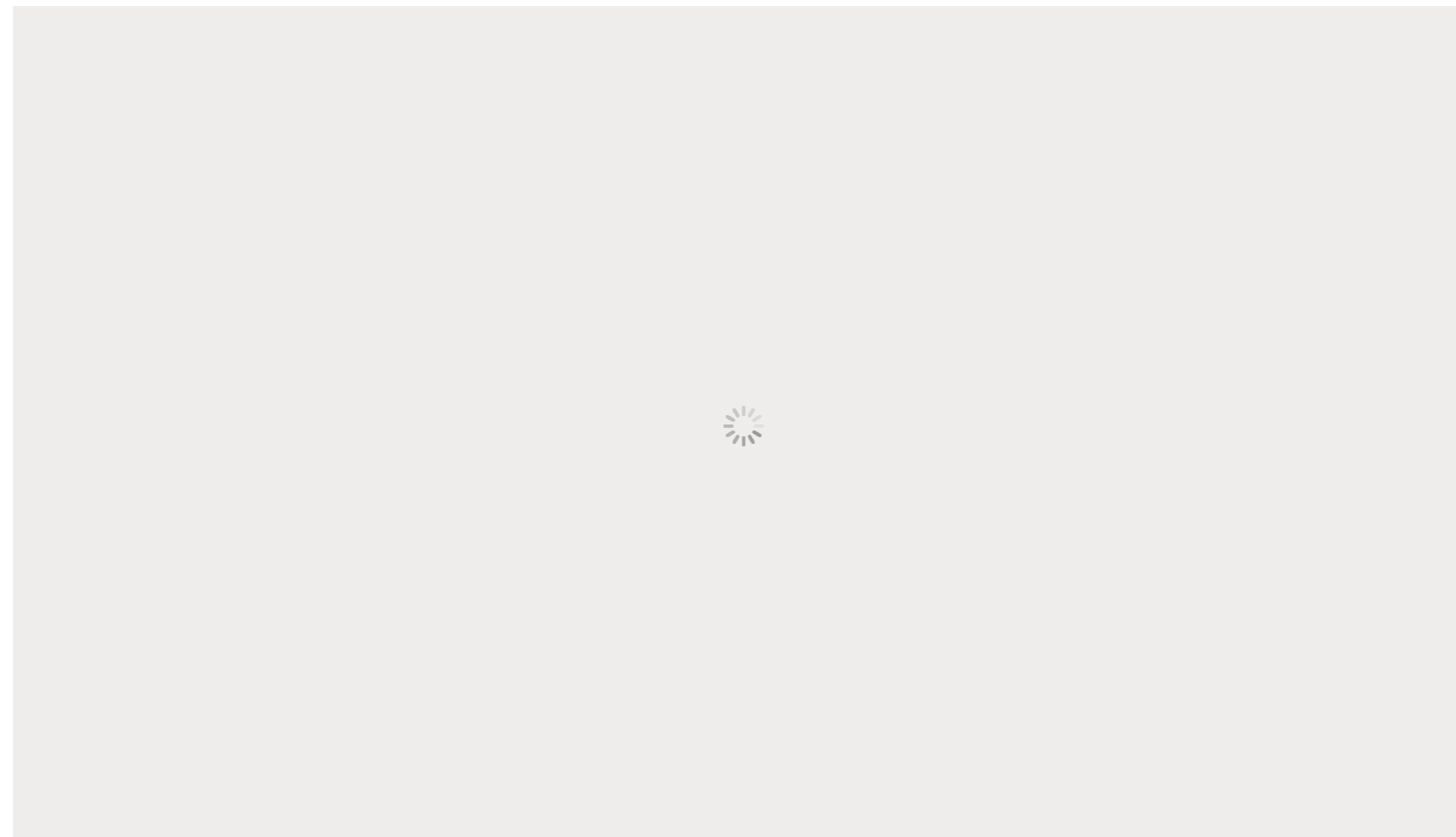


Scan to Follow

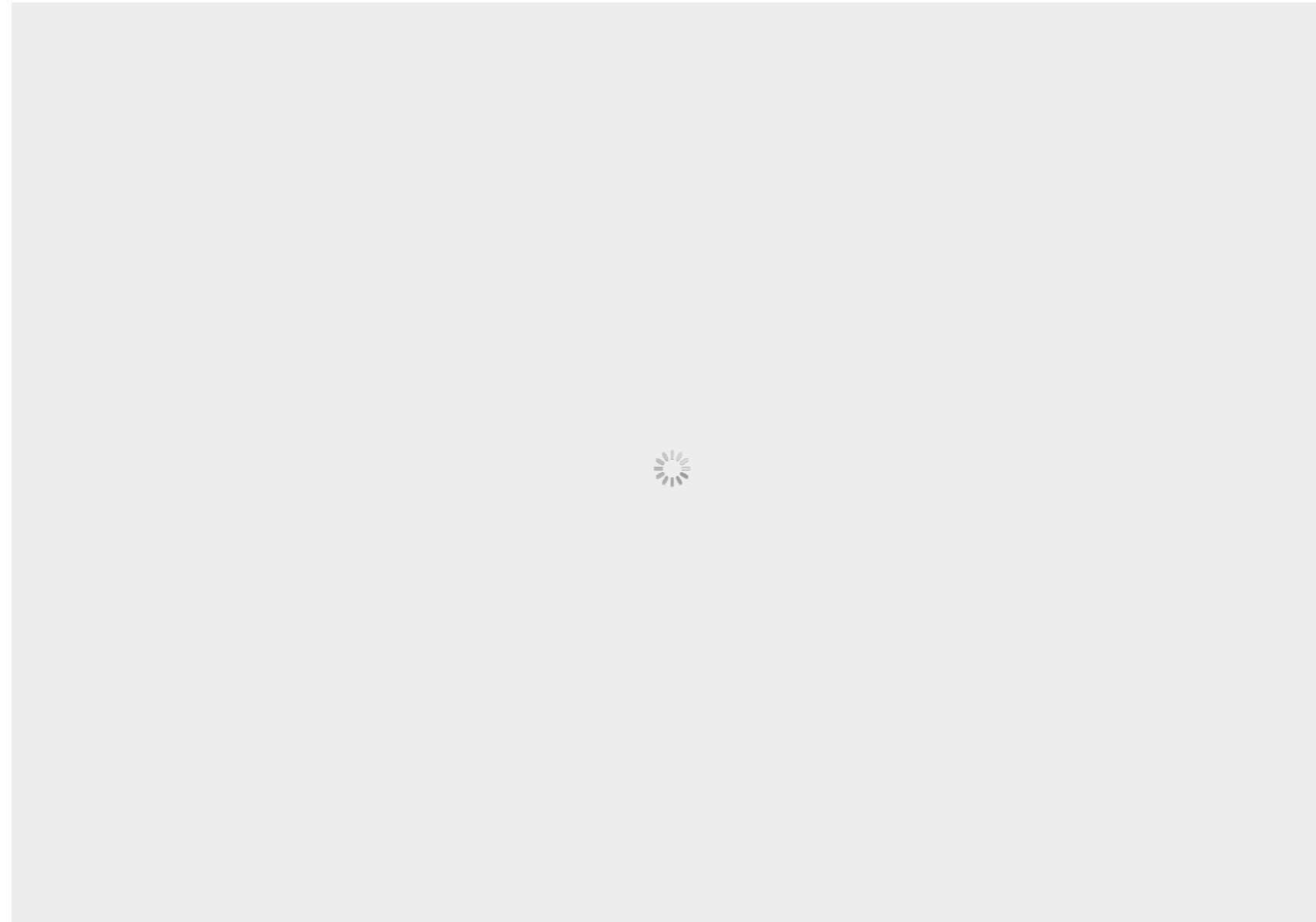
6月19日，山东红日肥料销售公司（下称“红日”）在山东省临沂市召开2020年秋季营销峰会，并宣布一系列优惠订货政策回馈众多新老客户，而新老客户也特别支持，最终实现现场订货9万吨。



会议前，与会经销商来到世纪阳光集团江苏基地参观。道路旁彩旗招展，迎风飘扬；红日型硫基喷浆生产线蓄势待发；氨酸生产线、复混肥生产线开足马力生产；项目提升改造项目紧锣密鼓进行中；仓库中码放整齐的原料及复合肥产品更是吸引了众多经销商关注的目光.....在硫基肥生产线及氨基肥生产现场，江苏基地总工程师杜登州详细介绍了秋季复合肥生产备货情况。为了保证生产线的长久开车和安全生产，公司主动配合政府对硫基生产线的氨站进行整改，将去年11月份刚投产的20万吨喷浆硫基生产线暂时停产。



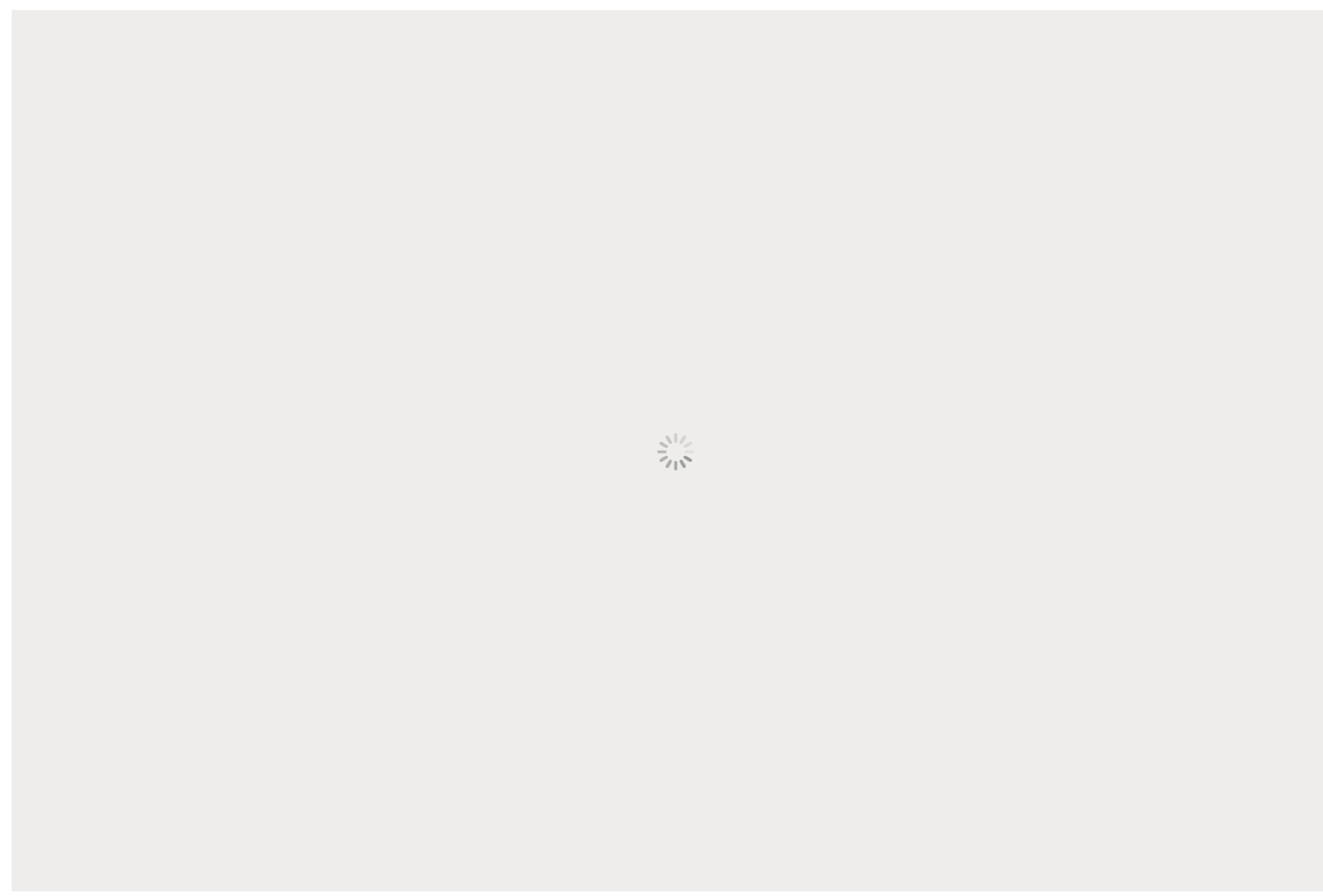
世纪阳光集团（下称“集团”）肥料事业部副总裁朱国才在会议致辞中表示，由于疫情，2020年注定是一个极不平凡的一年，充满了艰辛和苦难。各行各业都遭受到了或大或小的打击，肥料行业也是如此，出现原料供应不足、发货困难等问题，导致市场供货量严重不足。红日也遇到了同样的问题，尤其是硫基肥，因原材料供应紧张，供货困难。但是硫基生产线的停产整改，才是导致艳阳天春季和夏季市场严重供货不足的主要原因。



朱国才

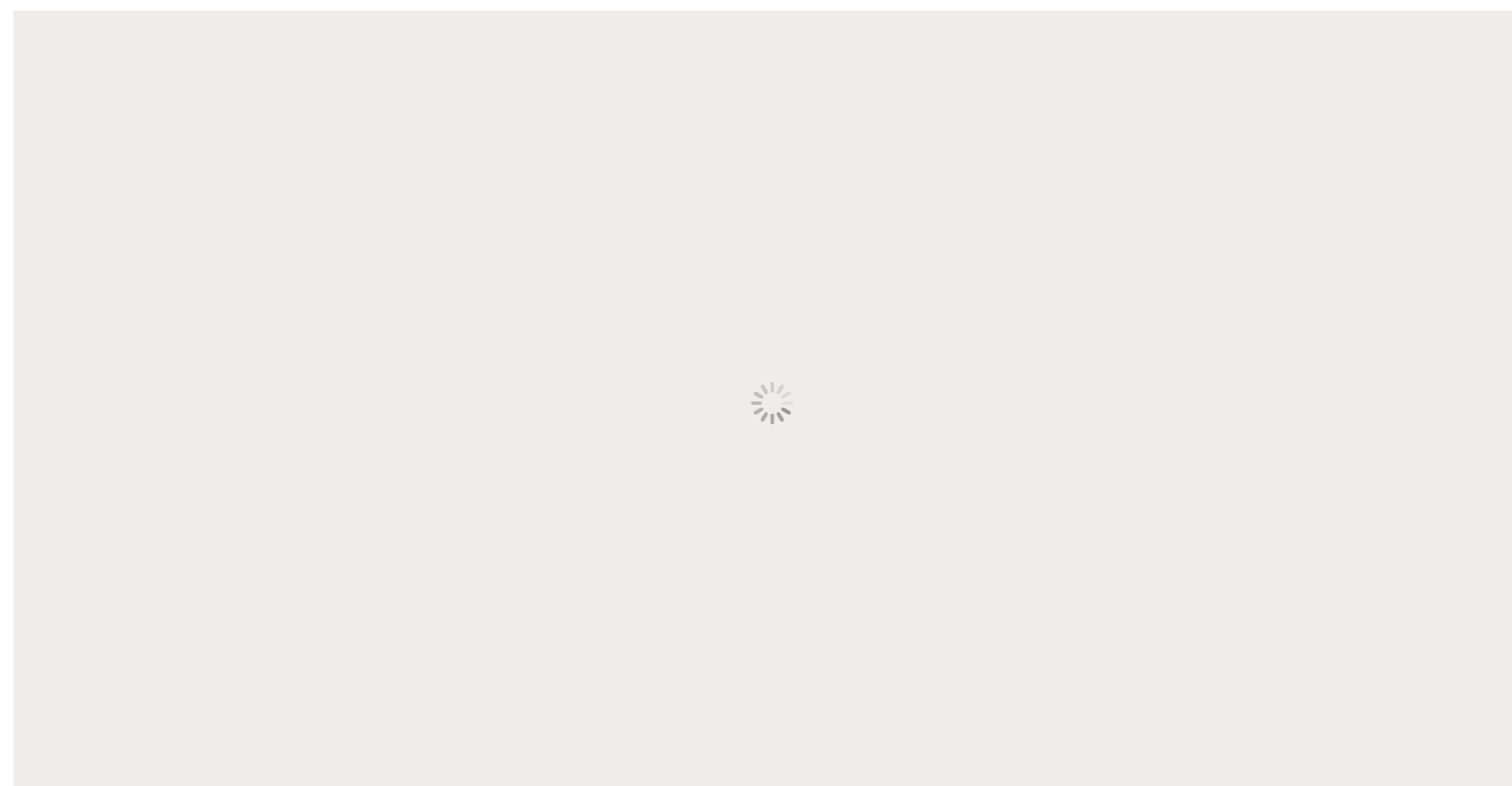
朱国才在会上分享了上半年的发展经历，说到在江苏基地硫基生产线停产改造的时间里，为了保证市场供货，集团宁可先不收款，也要确保冬储款的货物发完，同时无论原料价格如何上涨，客户的冬储款都按原来价格执行。红日的做法，得到在座所有经销商的强烈认同，全场响起热烈的掌声。

他向在座的经销商保证，世纪阳光集团江苏基地两条硫基生产线在7月10日前开车投产。同时从集团调拨一亿元资金进行原料采购，并严抓产品质量，坚决杜绝结块和粉化现象发生。目前，世纪阳光集团江苏基地正全力以赴恢复硫基肥生产，缺货问题已经逐渐得到解决，大量原材料已在陆续发运中，完全能保证秋季市场的供货。



红日销售副总经理赵丹发表“凝心聚力，开拓金秋”的主题演讲。他表示，现在的红日正处于二次创业的爬坡期，今年虽然走得异常艰难，但仍然挺住了。“之所以带大家去参观江苏基地，是为了让大家亲眼看到我们的原料是充足的，设备运转是正常的，让市场上的一些流言不攻自破。”赵丹自信的说，秋季货源充足，供需矛盾不再紧张，大家可以放心把经营的重心放在艳阳天上，随着公司的发展，红日一定会跨越难关，发展越来越好。

来自安徽固镇县安超化肥经营部安军在会上介绍，他从2004年开始跟红日合作，期间从来没有断过，当地农民非常信赖艳阳天这个品牌。所以他会一直做下去，也相信艳阳天一定会迎来重振雄风的一天。曲阜市红日农资批发中心的陈营表示，他代理艳阳天有20多年了，一直紧跟公司步伐，抓住机遇，今年夏季销量比去年同期增长了30%。



“投之以桃李，报之以琼瑶。”为了感谢经销商对红日一如既往的支持，红日肥料为28家优秀经销商颁发了风雨同舟奖、合作共赢奖。

在产品推介环节，集团农化服务中心主任薛俊志强调，农药、肥料的不合理使用，造成土壤、水体等生态环境污染，农副产品质量下降。为了解决这些问题，集团肥料事业部在增值类肥料、土壤调理剂、生物刺激素、水溶肥等研发方面着重发力，陆续推出了艳阳天海藻肥、硅镁肥、长效缓释肥、水溶肥、活性生物肥系列。

会议最后，红日销售副总经理田兴宇公布2020年秋季订货政策，回款实物大奖、红包抽大奖等六重优惠措施点燃了经销商的订货热情，包组订货、大奖频出、欢呼不断，会议现场顿时成为抢购的海洋。短短两个多小时，红日肥料秋季营销峰会现场订货9万吨。

.....  
本文系农资导报官方微信订阅号独家发布  
转载请按以下格式注明：  
文章来源：农资导报  
作者：王梅红 刘海青  
本期编辑：小愚

猜您想看：

- 发改委等16部门要求：推动化肥及原辅料企业复工复产，保障农资运输畅通！
- 磷复肥开工率降至40%以下，化肥保供形势严峻！
- 云贵人工受限，湖北复工放缓！春耕在即，磷复肥急需“保障供给”！
- 一夜18万+点击背后：农资进村有多难？听听一线呼声

