



### 2021誓师大会

11月10日、11日，世纪阳光集团肥料板块山东红日肥料销售公司、江苏湛蓝肥料销售公司2021誓师大会分别在红日大厦、江苏公司举行，集团肥料事业部总裁丁勇、副总裁朱国才、肥料事业部经营管理中心总经理吴娟出席会议，各销售公司管理层领导、全体商务人员参加了会议。



(湛蓝销售 王怀琦 摄影)

### 签订目标责任书

新起点，新征程，2021年机遇与挑战并存，光荣和梦想同在。树立目标是鼓励，也是鞭策。集团肥料事业部销售事务副总裁朱国才分别与各销售公司副总经理、大区总监签订了2021年销售目标责任书。



(湛蓝销售 王怀琦 摄影)



(湛蓝销售 王怀琦 摄影)

### 宣誓与团队展示

春种夏长，秋收冬藏。在蕴蓄力量的冬储时节，销售公司各大区以饱满的热情、昂扬的斗志、扎实的作风，开启了新一年的征途，向着2021年的销售目标发起冲刺。销售公司副总经理、大区总监代表分别就市场管理、后勤管理与服务、征战市场一线等做了表态发言。

“我保证对企业忠诚，坚决拥护公司领导，认真履行岗位职责，维护公司利益，爱岗敬业，坚定执行.....坚决完成年度销售任务!”铮铮誓言在会场上回响，铿锵誓词表达了大家迎战市场的信心和决心。



山东红日肥料销售公司副总经理王勇为各大区授战旗



肥料事业部副总裁朱国才、湛蓝销售公司副总经理王家学带领各大区宣誓 (湛蓝销售 王怀琦 摄影)



山东红日肥料销售公司副总经理王勇带领各大区宣誓



湛蓝销售公司副总经理张志强带领职能部门人员宣誓 (湛蓝销售 王怀琦 摄影)



山东红日肥料销售公司副总经理田兴宇带领各模块总监宣誓

### 副总裁讲话



肥料事业部副总裁朱国才讲话

肥料事业部副总裁朱国才发表讲话，他说，2021年提高公司的盈利能力、理顺渠道是关键任务。商务人员要和各自市场的经销商签订目标责任书，厂商要同舟共济，携手并进。2021年将加大市场推广的投入，在行业内及市场上传递集团的经营理念和责任使命。

朱国才强调，产品创新、新产品的研发，是肥料事业部今后工作的重中之重。推广新产品、拓宽销售渠道，产品和渠道要步调一致，是本年度商务人员的工作方向。2021年，要加强人员队伍建设，加大培训力度，将团队锻造能打仗、打胜仗的精锐之师，做到召之即来、来之能战、战之必胜，圆满完成集团交给我们的销售任务。

让作物更高产 让土壤更肥沃



- 喜欢此内容的人还喜欢
- 倾囊相授！这次培训会干货满满  
世纪阳光生态肥料
  - 业绩为王，让数据说话，肥料板块举行竞聘大会  
世纪阳光生态肥料
  - 订货16万吨，红日销售冬储营销会为何如此火爆  
世纪阳光生态肥料